**Homigo - dé app voor de vakman**

* *Kunnen jullie jezelf introduceren?*

Wij zijn Nicholas en Joris, oprichters van Homigo.

* *Waarom hebben jullie Homigo opgericht?*

Verbouwen wordt door huiseigenaren gezien als één van de grootste uitdagingen. Ze hebben hier geen of weinig ervaring mee, wat al snel leidt tot de nodige stress. De horrorverhalen over verbouwingen die mis zijn gegaan helpen daar zeker niet in mee.

Zowel Joris als ik hebben ons eigen huis gerenoveerd. Dit bleek voor ons beide een enorme uitdaging te zijn. Zeker wat betreft de communicatie en planning, ondanks dat het vakmanschap top was. De ervaring die we beiden hadden wilden we voor andere huiseigenaren verbeteren.   
  
Door veel te praten met andere vakmannen en hen te betrekken in de ontwikkeling van onze app, kwamen wij al vrij snel met een simpele oplossing wat Whatsapp voor de vakman verving. Dit sloeg aan, want nu kon hij alle foto’s, chats en documenten per project in één app opslaan. We leerde al snel dat dit niet alleen de vakman hielp maar er ook voor zorgde dat dit het wantrouwen bij de consument wegnam en omsloeg in vertrouwen.

* *Hoe kun je jullie app het beste gebruiken?*De Homigo app is een simpele app op je telefoon waarmee je als vakman het overzicht hebt van al je klussen. Je legt er afspraken met de opdrachtgever in vast, registreert je uren en beheert je agenda. Daarnaast helpen we vakmannen om op een makkelijke manier te voldoen aan de Wet Kwaliteitsborging. Dit doen we met handige checklijsten, zodat je precies weet welk deel van je werk je moet vastleggen met foto’s. Op die manier heeft de aannemer en de vakman alle belangrijke informatie van elke klus in zijn broekzak, maar óók thuis op z’n computer.
* *Wat zijn de belangrijkste voordelen van de app? Wat levert het vakmannen op?*

Het gebruik van de app zorgt voor enthousiaste klanten en een professionele uitstraling. Daarnaast geeft het rust omdat alles op één plek terug te vinden is en bespaart het tijd.   
  
Ook zien we dat onze klanten Homigo gebruiken in hun offerte proces. Door aan de opdrachtgever aan te geven dat ze met deze app werken wekken ze vertrouwen. Dit zien we terug in de succesratio van het aantal gescoorde klussen.

* *Wat zijn de belangrijkste features van de app?*  
  Planning, urenbriefjes, chat, foto’s, documenten, meerwerk, declaraties en de Wet Kwaliteitsborging checklijsten.
* *En wat levert het de opdrachtgever op?*  
  Opdrachtgevers vinden verbouwen spannend en voelen zich daar onzeker bij. Het is iets waar ze weinig of geen ervaring mee hebben. Daardoor is er altijd een zekere mate van wantrouwen wanneer ze met een aannemer of vakman in zee gaan. De feedback die wij krijgen van de eindklant is dat dit hen een gevoel van controle geeft wat het vertrouwen in de vakman vergroot. Ze vinden het leuk, wanneer ze op hun werk zijn, een foto toegestuurd te krijgen van de vooruitgang. Hele simpele dingen waarmee de waardering voor de vakman toeneemt.
* *Hoe zien jullie de toekomst van de vakman?*Bij Homigo willen wij de vakman helpen beter te ondernemen met slimme, maar vooral simpele oplossingen. Door te focussen op communicatie, planning en administratie, is Homigo de eerste stap naar beter ondernemen. Over 10 a 20 jaar, zal elk bouwbedrijf er een stuk anders en vooral digitaler uitzien. Wij willen die eerste stap voor alle vakmannen zo eenvoudig mogelijk maken.Zeker wanneer de klus wat groter is en er meerdere vakmensen betrokken zijn wordt het moeilijker om overzicht te houden. Met Homigo kun je gemakkelijk de elektricien, de loodgieter en de timmerman samen met de klant toevoegen aan de klus. Vergelijk het met een WhatsApp groep, maar dan met meer relevante functionaliteiten voor afstemming en communicatie, zodat iedereen op elk moment weet waar hij aan toe is.
* *Tot slot:*   
  Homigo werkt samen met VLOK en heeft daarom voor alle VLOK leden een unieke aanbieding waarmee je 20% korting krijgt op alle pakketten.