



**Gerard Oltmans**

Voorzitter van de  
Branchevereniging voor  
Klussenbedrijven, VLOK

## Maak elkaar sterker met een lokaal netwerk

Startende ondernemers zijn succesvoller als ze in de opstartfase hulp van een coach krijgen. Dit blijkt uit een onderzoek van de Nijmeegse Radboud Universiteit. De coach als spiegel, daar gaat het om. Niet alleen starters, maar ook de vakman die al langer als zelfstandige werkt, heeft baat bij de spiegel die een coach ophoudt. Een voorbeeld. Het werk ligt niet meer voor het oprapen. Dus wordt sneller een klus aangenomen waar nog niet eerder ervaring mee opgedaan is. Er zijn zat vakmensen die informatie bij collega's of de leverancier inwinnen. Ook raadplegen ze internet en de vakliteratuur. Het verzamelen van informatie kun je ook structureren. Organiseer je eigen netwerk, bel klussenbedrijven uit je omgeving op, ga rond de tafel zitten en doe dit niet eenmalig. Wissel tijdens een bak koffie informatie uit. Naarmate je de collega's beter kent, leer je meer van elkaar. Jullie zijn elkanders coach. Angst voor de concurrentie? Logisch, zeker nu. Maar wat is het alternatief? Matig werk opleveren? Dan speel je de concurrentie zeker in de kaart. Een beter inzicht in de klus zorgt ervoor dat je vakwerk oplevert. Met het opstarten van een lokaal netwerk wil de VLOK je bijstaan. Neem gerust contact met ons op.