

Betaalcondities? Overdrijf niet

Ondernemen brengt onder andere financiële risico's met zich mee. Niet zelden speelt de vraag hoe evenwicht te houden tussen uitgaven en inkomsten. En hoe je aan je verplichtingen (privé en zakelijk) kunt voldoen. Daarom moet de zakelijke geldstroom van inkomsten en uitgaven in balans zijn.

Materialen bestel je vaak vóór het begin van de werkzaamheden. In verband met levertijden kan dat wel eens ruim vantevoren zijn. Ook je leverancier of een collega, die je te hulp hebt geroepen, moet je tijdig betalen, mogelijk al met een aanbetaling. Je investeert in die opdracht en loopt daardoor een financieel risico. Als je klant niet vooruit betaalt, moet je zelf geld 'voorschieten'.

Je moet voorkomen dat je hierdoor zelf te krap komt te zitten. Neem daarom in de offerte betaalcondities op. Het is iets dat je de klant goed kunt uitleggen.

Bepaal – afhankelijk van de grootte en doorlooptijd van de opdracht – welke termijnfacturen je wilt hanteren, maar overdrijf niet. Voorbeeld: 30 procent bij opdracht; 30 procent bij het gereedkomen van 50 procent van de werkzaamheden; 35 procent bij oplevering en 5 procent dertig dagen na (eerste) oplevering. Vergeet niet een betaaltermijn van veertien dagen na factuurdatum te vermelden. Zo komt er tijdens de uitvoering van het werk regelmatig geld binnen. Je kunt altijd maar beter over een geldbuffer beschikken voor onverwachte tegenvallers.

Als je wel gaat overdrijven ondermijnt je het vertrouwen van je klant. Wij krijgen op kantoor wel vragen van klanten: "Mijn vakman gaat toch niet failliet, hè? Hij vraagt zoveel vooruit te betalen!"

Miljardennota

Het heet nog steeds miljoenennota, maar de inflatie doet ondanks welke crisis dan ook zijn werk. De Rijksbegroting 2019 (en het voortijdig uitlekken van delen hieruit) is in de pers met veel tamtam als nieuws gebracht. Die begroting gaat over miljarden euro's. Maar we hebben het hier over een stuk dat niet alleen voor de krant, de radio en de televisie als nieuws voor één dag belangrijk is. Het gezegde luidt niet voor niets: in de krant van vandaag wordt morgen de vis ingepakt.

Elke rijksbegroting heeft directe invloed op onze eigen toekomst. Of we meer belasting gaan betalen. Ja, dus. Of lonen en prijzen gaan stijgen. Reken daar maar op (zie ook de column van Vlok-voorzitter Gerard Oltmans elders in deze uitgave)!

Tien jaar na de start van de financiële crisis staat de Nederlandse economie er gunstig voor. De Nederlandse economie groeit bovengemiddeld hard en blijft dat het komende jaar ook doen. Dat is het algemene beeld dat de regering schetst. En wat de prijsontwikkeling betreft wordt in 2019 een inflatie voorzien van 2,5 procent. Ook zullen salarissen en tarieven van zelfstandigen stijgen door de krappere

arbeidsmarkt en de hogere inflatie.

Voor de arbeidsmarkt wil de regering de lasten van loondoorbetaling bij ziekte voor kleine werkgevers verlagen. We wachten vol spanning af, want die is voor Vlok-leden een belangrijke drempel om personeel aan te nemen. En veel Vlok-leden hebben zoveel werk dat zij wel wat extra handjes kunnen gebruiken. Maar de inschakeling van uitzendkrachten wordt duurder door de invoering van een ontslagvergoeding vanaf dag één voor tijdelijke arbeidskrachten. En op de subsidieregeling voor praktijkleren door mbo-studenten wordt komend jaar ook bezuinigd.

Hoopgevend is het plan van de regeling om het terugdringen van de gelddruk voor het midden- en kleinbedrijf niet langer op macro-economisch niveau te ontwikkelen, maar te koersen op "merkbaarheid voor ondernemers". Hoopgevend, maar niet een zaak van resultaten op korte termijn.

En dan het Belastingplan 2019. Daarin staan wel plannen van de regering die op korte termijn spelen. Met een aantal belangwekkende onderdelen voor kleine ondernemers. De zelfstandigenaftrek blijft in 2019 behouden, maar ... wordt vanaf 2020 geleidelijk afgebouwd tot uiteindelijk het laagste tarief van



Rijksoverheid

de inkomstenbelasting (37,05 procent). Een zaak om straks bij de politieke besluitvorming nauwgezet te volgen.

De tarieven voor de inkomstenbelasting worden verlaagd en uiterlijk in 2021 vereenvoudigd tot slechts twee tarieven. De tariefgroepen tot 20.142 euro, 33.199 euro en 68.507 euro worden tot één groep samengevoegd (tarief in 2021: 37,05 procent) en de tweede groep blijven de inkomens boven de 68.507 euro (tarief in 2021: 49,5 procent - nu: 51,95 procent).

Voor mkb-ondernemers met een bv (winst tot 200.000 euro) wordt voorgesteld het tarief van de vennootschapsbelasting te verlagen van 20 procent naar 16 procent. Maar om de winst uit je onderneming te halen moet je meer gaan betalen. Het tarief in box 2 van de inkomstenbelasting (aanmerkelijk belangheffing) stijgt van 25 procent naar 26,1 procent.

Tot zover de plannen van de regering die van belang zijn voor kleine ondernemers; de politieke strijd om de voorstellen te verbeteren is inmiddels in volle gang. We zullen straks zien wie tevreden is en wie niet...

Win-actie voor consument

Het is inmiddels traditie dat de Vlok deelneemt aan de belangrijkste woonbeurs Eigen Huis (ver)bouwen in de Jaarbeurs te Utrecht. De najaarseditie was van 21 tot en met 23 september 2018. Dit keer had het Vlok-promotieteam iets bijzonders voor de bezoekers. De actie: 'Win een klusdag ter waarde van 400 euro!'

Met deze actie speelt de Vlok in op het groot aantal consumenten dat actief is op Facebook. De boodschap is: Like onze pagina facebook.com/vlok.branchevereniging en maak kans op de prijs! Bezoekers die niet op Facebook zitten kunnen meedoen door een mail naar de Vlok te zenden met als onderwerp 'Ik wil een klusdag!' In de volgende KlusVisie zullen we de prijswinnaar bekend maken.

Vlok 35 jaar!

Vlok, dé branchevereniging voor vakmensen bestaat al 35 jaar. Een periode waarin wij de belangen van zeer veel vakmensen hebben mogen behartigen en natuurlijk nog steeds doen.

Zo hebben wij ook een heel pakket ontwikkeld richting jouw (potentiële) opdrachtgevers van extra zekerheden en garanties. Maar de Vlok biedt jou ook:

- Promotie en promotiemateriaal
- 8x per jaar het vakblad KlusVisie
- Voordelige verzekeringen
- Trainingen en opleidingen
- Rechtsbijstand en incasso
- Inkoopvoordeel



- Netwerk van vakgenoten
 - En nog veel meer!
- Samen met Vereniging Eigen Huis, Consumentenbond, diverse marktpartijen en jouw steun blijven wij maatwerk leveren. Graag horen wij hoe de Vlok jou als ondernemer verder kan helpen. Stuur je suggestie(s)/opmerking(en) naar info@vlok.nl en wij gaan voor je aan de slag!

Aktueel

Uurtarieven onder druk

De afgelopen tien jaar stonden uurtarieven van vakmensen onder druk. Ook de consument moest de krediet- en opvolgende crises het hoofd bieden en hield de hand op de knip. En de Europese Gemeenschap bracht nieuwe concurrentie vanuit voormalige Oostbloklanden. De druk op de tarieven is nu omhoog. Met name vanwege de krappe arbeidsmarkt en de toenemende inflatie (zie het hoofdartikel). Tijdens de regiobijeenkomsten afgelopen jaar viel op dat veel ondernemers huiverig zijn hun tarieven te verhogen. Zij erkennen de noodzaak, maar hoe verkoop je dat aan je klanten? Toch moet je als ondernemer alert zijn. Je moet sparen als het kan. Er zullen weer jaren komen waarin je door de markt gedwongen wordt reserves aan te spreken. En bedenk dat je hogere tarief voor een deel bij anderen terecht komt. Een deel gaat naar hogere prijzen die je zelf moet betalen. Maar ook als je dan meer winst maakt, ben je daarvan bijna de helft direct kwijt aan de belastingdienst.

VLOK VAKMANSCHAP & ZEKERHEID

Partners in Vakmanschap en Zekerheid:



Engelandlaan 290 Tel.: 079 - 343 62 12
2711 DZ Zoetermeer Fax: 079 - 343 62 14
Postbus 582 email: info@vlok.nl
2700 AN Zoetermeer www.vlok.nl